

Titre du poste : Démarcheur(se) – Développement et attractivité territoriale

Résumé du poste

Sous la supervision du conseil d'administration de la Société de développement économique de Montmagny, le démarcheur(se) a pour mandat principal de **positionner la ville comme un lieu stratégique pour s'établir, investir, travailler et vivre**. Il ou elle agit comme **ambassadeur du territoire**, développe des relations d'affaires, identifie des opportunités d'investissement et assure un suivi personnalisé avec les prospects (entreprises, travailleurs, familles, etc.).

Responsabilités principales

◆ Prospection et démarchage

- Identifier et cibler des entreprises, des entrepreneurs et des promoteurs susceptibles de s'établir dans la ville;
- Identifier les enjeux, les opportunités ou les besoins des entreprises établies sur le territoire afin de les accompagner dans leurs démarches;
- Établir et maintenir des relations avec des partenaires d'affaires, chambres de commerce, promoteurs, courtiers, agences de placement, etc.;
- Participer à des salons, événements économiques ou foires d'emploi pour promouvoir le territoire;
- Organiser des rencontres, des visites exploratoires et des présentations personnalisées pour les prospects.

◆ Promotion du territoire

- Valoriser les avantages comparatifs de la ville (qualité de vie, accès aux services, infrastructures, main-d'œuvre, incitatifs fiscaux, etc.);
- Collaborer à la conception de matériel promotionnel (brochures, présentations, capsules vidéo, infolettres, etc.);
- Utiliser les réseaux sociaux et les outils numériques pour assurer une veille active et une présence stratégique.

◆ Veille stratégique et analyse

- Surveiller les tendances économiques, les projets de relocalisation d'entreprises et les programmes gouvernementaux d'attractivité;
- Produire des rapports de prospection et d'analyse de marché;
- Participer à la planification stratégique du développement économique de la ville.

Profil recherché

- Formation en développement économique, administration, marketing, relations publiques, vente ou tout autre domaine pertinent;
- Excellentes aptitudes en communication, négociation et relations interpersonnelles;
- Expérience en développement des affaires ou en démarchage (atout important);
- Capacité à travailler de manière autonome et proactive;
- Bonne connaissance des enjeux du développement régional, démographique et économique;
- Maîtrise des outils informatiques et des médias sociaux.

Conditions de travail

- Poste à temps plein;
- Déplacements fréquents à prévoir (permis de conduire requis);
- Salaire compétitif et avantages sociaux;
- Poste basé à Montmagny